

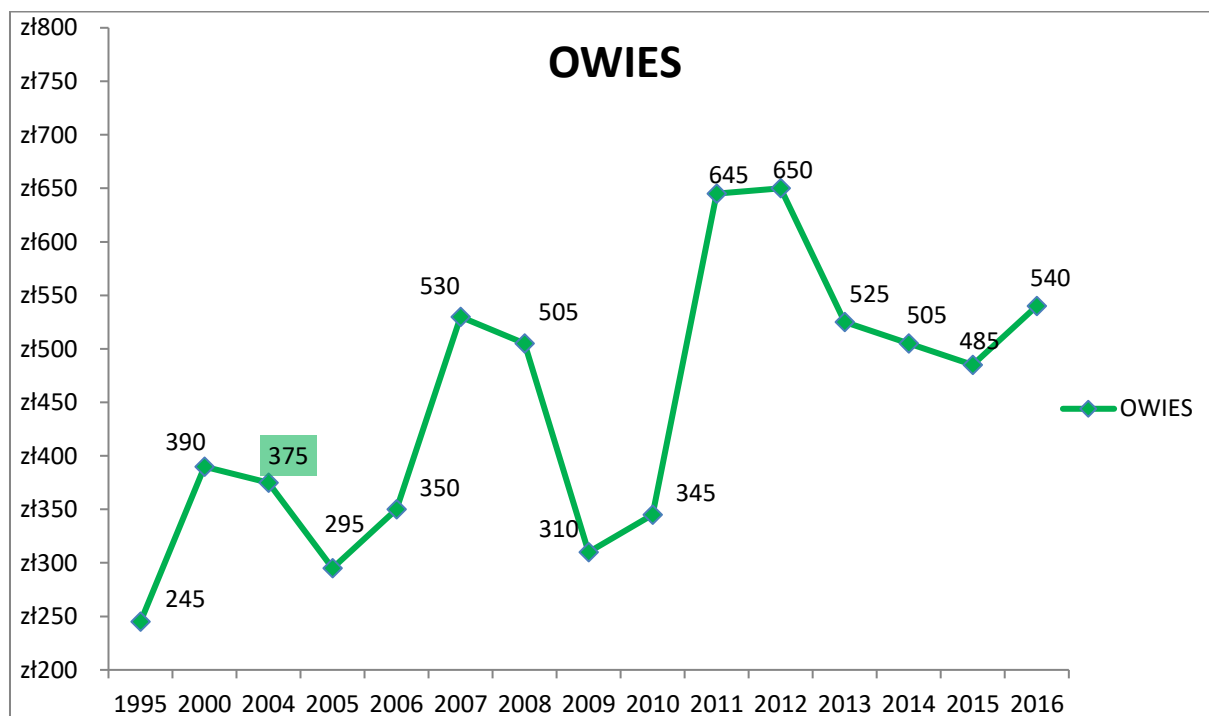
OWIES – kształtowanie się rynku

W obecnej sytuacji rynkowej mamy do czynienia z dużymi wahaniami na rynkach podstawowych surowców rolnych jak rzepak, pszenica i kukurydza. Spadająca na nich rentowność, przy równoczesnym wzroście lub utrzymaniu na poprzednich poziomach cen na środki do produkcji rolnej oraz widmem tego, co może najprawdopodobniej wyniknąć w najbliższym czasie z tytułu zawarcia porozumienia pomiędzy Kanadą i UE w ramach traktatu CETA, skłania do rozłożenia ryzyka inwestycyjnego poprzez wprowadzenie nowych gatunków. Według nas jak najbardziej pożądane jest zrewidowanie dotychczasowego planu produkcji rolnej na poziomie gospodarstw i dywersyfikacja upraw. Od początku naszej działalności skupiamy się na produktach wyspecjalizowanych, które są w mniejszym stopniu podatne na światowe trendy cenowe. Polska produkcja tych gatunków ma realny wpływ na poziom cen w Europie i w świecie. Zapraszamy do zapoznania się z kolejnymi artykułami, omawiającymi poszczególne gatunki i zagadnienia z nimi związane.

Aby ułatwić decyzje o współpracy z nami, oferujemy Państwu wykup wyprodukowanego surowca bazującego na naszych odmianach. To dowód na jakość naszych nasion, jesteśmy przekonani, że zaowocuje to obopólnymi korzyściami, bo tylko z najwyższej jakości najlepszych odmian – najwyższe plony.

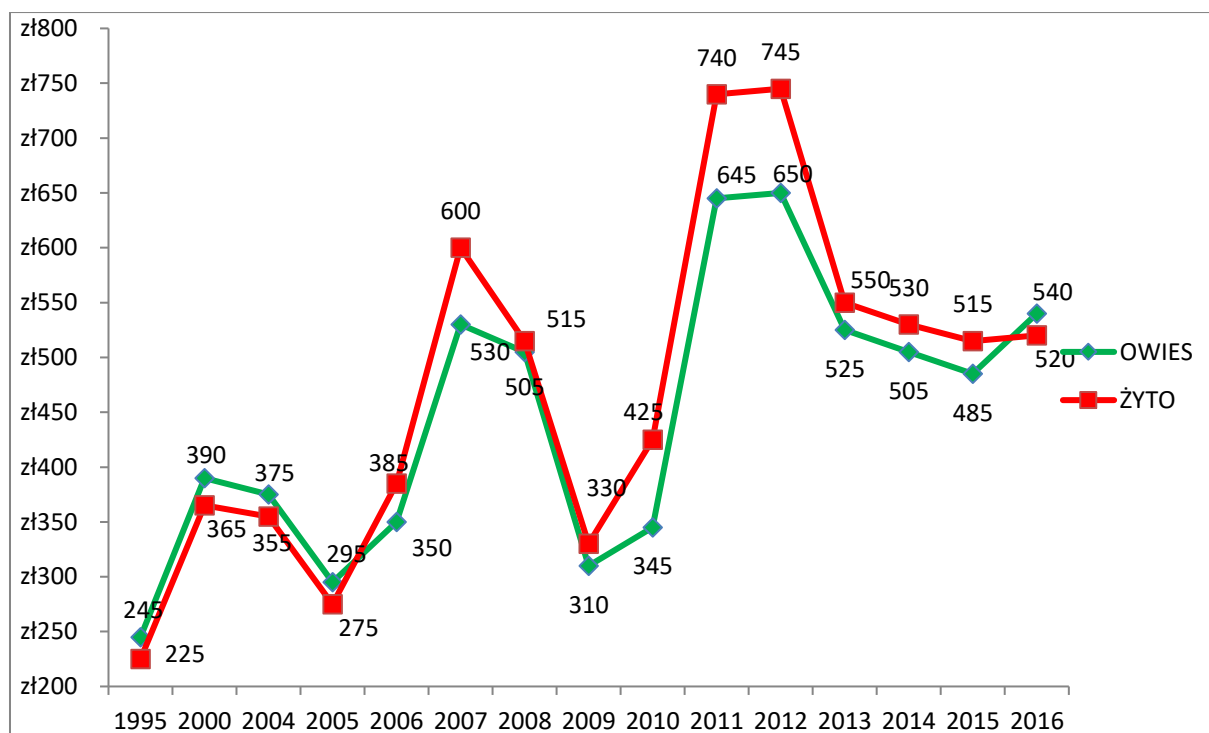
OWIES – kształt i przebieg rynku

Proponujemy Państwu produkcję owsa zwykłego żółtoziarnistego z naszych odmian KWS Contender oraz KWS Flamingsgold. Analizując ten rynek w oparciu o dane z krajowych źródeł statystycznych oraz dane własne wyraźnie widać, że gatunek ten charakteryzuje się specyficznymi cyklami cenowymi, a czas od wejścia naszego kraju w 2004r do UE to okres kiedy zdecydowanie widać, że produkcja tego gatunku jest mocno pożądana i dobrze opłacana przez rynek. Poniżej załączamy wykres cenowy:



W oparciu o te dane jak i informacje dotyczące innych gatunków doszliśmy do następującego wniosku – rynek owsa jest w ścisłej korelacji rynkiem żyta. Poniżej przedstawiamy wykres

porównawczy cen obu gatunków za analogiczny okres i postaramy się dalej wskazać wynikające z niego zależności.



Analizując powyższe dane dochodzimy do następujących wniosków:

– rynek owsa jest krok za rynkiem żyta, różnice cen z poszczególnych lat są znikome, – przy bieżącej sytuacji na rynku polskim wynikającym ze struktury zasiewów tj. bardzo wysokim udziale żyta w zasiewach ozimin oraz faktu, że Polska jest jednym z wiodących krajów w produkcji żyta jak i owsa na świecie, może według naszej opinii skończyć się spadkiem cen żyta jesienią 2017r. i wzrostem lub utrzymaniem dotychczasowych cen owsa. Jednym z dowodów na to jest fakt, że żyto konkuruje o stanowisko uprawowe z owsem, a więc wzrost zasiewów żyta na jesieni 2016 r. może się równać brakiem stanowisk na wiosnę 2017r. pod uprawę owsa, – nakłady inwestycyjne na uprawę owsa są zdecydowanie niższe niż na uprawę żyta. Przeznaczenie tych samych środków finansowych na uprawę owsa z pewnością przyniesie porównywalne przychody jak z uprawy żyta, a zastosowanie nawożenia i ochrony tak jak w przypadku żyta hybrydowego może skutkować nadzwyczajnym przychodem z uprawy tego gatunku. Dla przykładu średni wieloletni plon z niektórych naszych plantacji nasiennych w Polsce Płn-Zach nie spadł poniżej 6 t/ha, a bywały lata w których rozliczaliśmy plony na poziomie 8 t.

Nie bez znaczenia są również inne, dodatkowe czynniki:

– owies jest rośliną fitosanitarną, ma to szczególne znaczenie na stanowiskach które dotychczas były poddane silnej presji niekorzystnych czynników wynikających z płodozmianu pszeniczno-rzepakano-kukurydzianianego, – czas zbioru owsa jako rośliny jarej pozwala zdywersyfikować okres prac żniwnych, co zdecydowanie przemawia na korzyść owsa vs żyto, które z pola schodzi na równi z innymi gatunkami np. pszenicą ozimą, – w życie podstawowym parametrem jest liczba opadania, jeżeli mamy do czynienia z nie sprzyjającym okresem wegetacji, przekropnymi żniwami to bezpowrotnie tracimy ten parametr, inaczej w przypadku owsa, nawet późny zbiór gorszego surowca

po odpowiednim przesortowaniu pozwala uzyskać kluczowy parametr gęstości, a więc finalnie otrzymujemy i tak towar wysokiej jakości.

Decydując się na uprawę owsa powinni Państwo pamiętać, że Polska jest jednym z czołowych producentów tego gatunku. W przypadku pszenicy, rzepaku i kukurydzy jesteśmy jednym z wielu producentów nie mających większego wpływu na kształt i przebieg światowego rynku. W świetle tego całkiem nowego znaczenia nabiera fakt, że Polska to jeden z czołowych graczy w uprawie owsa i żyta na świecie, a więc Państwa decyzja o uprawie tych gatunków to również teoretycznie decyzja o kształcie rynku światowego.

Od kilku, poprzednich sezonów obserwujemy, że główne rynki, które importują owies są zainteresowane tym surowcem z Polski. Szczególne znaczenia nabrały nasze odmiany: KWS Flamingsgold i KWS Contender, które są mocno pożądane na cele eksportowe. Współpracujemy z odbiorcami, którzy stawiają warunek, że kupią od nas owies jeżeli będą to jednolite partie jednej odmiany. Dlatego jeżeli udało nam się Państwu przedstawić sytuację owsa i żyta w taki sposób, że zdecydujecie się na uprawę tego gatunku, proponujemy żeby to były jednak nasze odmiany. Chętnie za pośrednictwem firmy, która dostarczyła Państwu nasze nasiona odkupimy go na cele konsumpcyjne. Naturalnie nie jesteśmy w stanie odebrać towaru bezpośrednio w żniwa, jednak wydaje nam się, że dzięki posiadanej przez Państwa bazie magazynowej oraz wsparciu naszych partnerów handlowych jesteście Państwo w stanie zaoferować towar w dogodnym terminie. Zainteresowani jesteśmy wykupem towaru jednolitych odmianowo partii przez cały rok.

Podsumowując, gdybyście Państwo mieli jakiegokolwiek pytania dotyczące gatunków wyspecjalizowanych i opisanych w naszym katalogu, to zapraszamy do kontaktu za pośrednictwem naszych partnerów handlowych lub bezpośrednio z nami lub bezpośrednio poprzez konto społecznościowe FB agromor/ b2seeds.

Paweł Łuczak, Marek Jankowski